

OPPORTUNITA' e OPERATIVITA'

IKI HUB L'ARMONIA DELLA VENDITA S.R.L.

Sede Legale: via Varese, 26 – 21058 Solbiate Olona (VA) P.IVA/C.F. 04043970120

Sito Web: <https://www.iki-hub.it>

info@iki-hub.it

Con il presente documento entriamo nello specifico del valore aggiunto che la nostra azienda può dare alla Vostra realtà.

Noi non vendiamo un prodotto, siamo un Hub di opportunità, la nostra forza sono le relazioni, noi vendiamo la possibilità di avere accesso a un Hub di professionisti in grado di trovare le migliori soluzioni.

Il nostro core business non risiede nella vendita, ma nelle relazioni.

APPALTI

Tramite la nostra rete di collaboratori abbiamo la possibilità di presentare società e consorzi di alto calibro interessati a valutare opportunità nazionali ed estere. Società in grado di portare il know-How italiano in progetti di interesse estero.

Attualmente, a seconda delle opportunità, siamo in grado di reperire società che possono lavorare a progetti di diverse tipologie:

- strade e ferrovie;
- infrastrutture, condotte e tubazioni;
- immobili pubblici e privati (stadi, ospedali, porti ...);
- centrali petrolifere;
- progetti per la produzione di energia da fonti rinnovabili: fotovoltaico, eolico, cogenerazione.

Per poter valutare le opportunità proposte, per noi è fondamentale capire al meglio le procedure da seguire.



RICHIESTE

Per poter operare al meglio sotto il punto di vista degli appalti, abbiamo la necessità di ricevere da parte vostra i seguenti dati:

- Procedura per la presentazione delle società;
- Specifiche riguardo la tipologia di appalti di maggiore urgenza o interesse (lista o elenco, in modo da avere un quadro generale di ciò che serve) e dimensione degli stessi;
- Specifica riguardo all'aspetto finanziario dei lavori: i progetti sono finanziati? In che modo avvengono i pagamenti a SAL?
- Tempistiche stimate tra la presentazione della società e la presa lavori?

Ci tengo a precisare che i punti sopra elencati sono fondamentali per noi perché ci permettono di avere un'idea chiara delle opportunità, così da poterle presentare al meglio ai nostri interlocutori e prevenire le loro domande.

Avendo tale riscontro, saremo in grado di attivare la nostra rete di contatti e procedere con le presentazioni ufficiali.

ITER DI VALUTAZIONE:

Per una massima trasparenza, di seguito specifico il nostro iter di valutazione delle società e come operiamo prima della presentazione ufficiale a voi:

- Video call o incontro tra società e IKI HUB. In questo frangente presenteremo l'opportunità alla società interessata;
- Sottoscrizione di NDA tra le parti (se non è stato ancora sottoscritto);
- Invio a IKI HUB della documentazione per effettuare una prima valutazione della società: visura camerale aggiornata, company profile, certificazioni, SOA, ultimi tre bilanci;
- Presentazione preliminare a voi, per avere un primo feedback;
- In caso di approvazione, andremo a sottoscrivere contratto tra le parti, vincolato alla presa appalti;
- A seguito di ciò procederemo a inviarvi la presentazione ufficiale, per poter verificare l'interesse da parte vostra nei confronti della società in esame.

IKI Hub l'Armonia della vendita S.r.l.

Sede Legale: via Varese, 26 - 21058 Solbiate Olona (VA)
Partita Iva e Codice Fiscale 04043970120 - REA VA - 397795



FORNITORI

La nostra struttura opera in sinergia con diverse realtà leader nella progettazione e commercializzazione di brevetti nel campo: energetico, umanitario, edilizio e agricolo.

Siamo in grado di garantire prodotti o progetti tramite i nostri partner, andando a valutare le necessità del richiedente per proporre la soluzione migliore.

Non entro nello specifico dei prodotti e opportunità riguardo “fornitori e partner” perché sarebbe dispersivo, ma il ventaglio di opportunità è molto ampio.

INTERMEDIAZIONE

Grazie alla nostra rete abbiamo lavorato a stretto contatto con il nostro team come intermediari, il perfetto collante tra domanda e offerta.

Nell'ultimo periodo abbiamo e stiamo operando soprattutto nel campo dei minerali: Oro, Ferro, licenze minerarie, e nel campo della vendita di petrolio e gasolio su larga scala.

Si tratta di operazioni e contatti che gestiamo parallelamente agli altri nostri progetti, ma nell'ottica di una sinergia e collaborazione a 360 gradi ci tengo a identificare tutte le opportunità e i campi in cui possiamo operare.

PROGETTI AGRICOLI

A seguito di interlocuzioni con diversi Governi africani, abbiamo lavorato per strutturare un progetto agricolo che potesse colmare le lacune e intervenire attivamente riguardo a uno dei maggiori problemi che ogni anno tanti paesi africani sono costretti ad affrontare: la gestione della produzione agricola. Dal singolo progetto specifico abbiamo creato **“ARIEL – Agrosistema Resiliente a Impatto Ecosostenibile Locale”**, il progetto standard perfetto per qualsiasi tipo di clima e territorio.

L'agricoltura tradizionale solleva alcune problematiche:

- **dipendenza dalle piogge**
- **importazioni da paesi esteri**
- **inquinamento e impoverimento del suolo**
- **perdite post-raccolta** (stimate tra il 20% e il 50%).



In relazione a ciò, abbiamo sviluppato “**ARIEL - Agrosistema Resiliente a Impatto Ecosostenibile Locale**”, un progetto studiato a “*guanto*” rispetto alle necessità dei paesi africani.

Si tratta di un progetto modulabile e scalabile che prende in considerazione non soltanto la sola produzione, ma tutta la filiera. Ciò che garantiamo è una struttura tecnologica di produzione, stoccaggio e logistica che garantisce la consegna del prodotto agricolo direttamente nei centri di distribuzione nazionali. Il nostro intervento è indirizzato ai seguenti argomenti:

- ✓ **Sovranità alimentare:** garantiamo la produzione durante tutta la durata dell'anno, senza influenze da parte del clima o delle stagioni.
- ✓ **Risparmio idrico:** la tecnologia ci garantisce la gestione dell'acqua a ciclo chiuso, senza sprechi.
- ✓ **Salvaguardia dell'ambiente:** grazie alla nostra tecnologia siamo in grado di avere una produzione da 3 a 8 volte superiore all'agricoltura tradizionale. Ciò permette l'utilizzo di meno di un quarto del terreno che attualmente occorre;
- ✓ **Aumento dei posti di lavoro:** il coinvolgimento dei giovani e delle donne è fondamentale per la buona riuscita del progetto. Tramite contatti diretti con università locali e formazione continua, vogliamo garantire una collaborazione nella formazione dei formatori, nel capacity building degli agricoltori e nelle nuove pratiche agricole al fine di promuovere un sistema resiliente che possa garantire nel presente e nel futuro un sistema agricolo forte e stabile;
- ✓ **Diminuire la dipendenza da importazioni estere:** soprattutto per alcune tipologie di ortaggi, siamo in grado di eliminare spese annuali enormi da parte dei governi;
- ✓ **Eliminare speculazioni e fluttuazioni di prezzo:** garantendo una produzione costante tutto l'anno, siamo in grado di stabilire e concordare con il richiedente un prezzo fisso per “n” anni, eliminando pericolose fluttuazioni di prezzo;
- ✓ **Garantire efficienza e qualità del lavoro e del prodotto:** in linea con gli Obiettivi di Sviluppo Sostenibile (SDGs) stabiliti dall'Agenda 2030 delle Nazioni Unite.

PROCEDURA:

Di seguito Vi riporto come operiamo per la presentazione di tale progetto. Questo perché non siamo speculatori o una multinazionale interessata ad ampliare un business, ma siamo una realtà con una soluzione tra le mani e la volontà di affiancarsi alle amministrazioni pubbliche, Governi e realtà locali per collaborare e intervenire per quanto alla “sovranoità alimentare” del paese.

Nello specifico:

Iki Hub l'Armonia della vendita S.r.l.

Sede Legale: via Varese, 26 - 21058 Solbiate Olona (VA)
Partita Iva e Codice Fiscale 04043970120 - REA VA - 397795



- Nella fase iniziale inviamo una presentazione generale del progetto “**ARIEL**” con le specifiche del “modulo base”;
- In caso di interesse, procederemo con lo studio delle necessità, clima, ambiente, geopolitica, economia e mercato del paese interessato, così da poter inviare una presentazione ufficiale specifica per il richiedente. (In questo frangente ci tengo a sottolineare che da questo momento in avanti avremo necessità di avere un contatto diretto con il richiedente, così da poter gestire al meglio la struttura progettuale).
- A seguito dell’invio della presentazione specifica, richiediamo una Manifestazione formale di Interesse vincolata alla presentazione del progetto preliminare, che consideri l’impegno da parte del richiedente dell’acquisizione del 100% della produzione effettiva. In questo modo potremo avviare la fase di approfondimento congiunto e definizione del quadro di collaborazione. Questo permetterà di allineare obiettivi, volumi produttivi e modalità di fornitura in un’ottica di partnership di lungo periodo.
- Normalmente, con la Manifestazione di Interesse, riceviamo anche un invito ufficiale così da poter presentare di persona il progetto e definire gli accordi.
- Con il documento di interesse in mano, procederemo con il progetto preliminare ed esecutivo, comprendenti tutti i dati tecnici ed economici.

Ci tengo a definire questi passaggi perché con progetti importanti e, sotto certi aspetti, impegnativi, abbiamo la necessità di seguire una linea ben precisa così da non inciampare durante il percorso.

Considerando il progetto “**ARIEL**”, abbiamo grandi aspettative perché è stato studiato nel dettaglio per risolvere i problemi e le lacune del sistema agricolo presente attualmente in molti paesi africani.

Abbiamo inoltre studiato questo progetto in modo che potesse essere **scalabile** e **modulabile** per poterlo proporre non solo in Africa, ma **in qualsiasi parte del mondo**. Abbiamo richieste in alcune regioni italiane, in alcuni paesi dell’Europa dell’est e del Medio Oriente.

Uno dei nostri più grandi vanti in azienda è la nostra etica lavorativa. “**ARIEL**” non è nato con l’intento di “fare una fortuna”, ma con l’intento di **fare la nostra parte** in paesi e realtà dove troppo spesso si dà la priorità al soldo e meno alle necessità primarie.

Il guadagno è una conseguenza, ma la nostra vera soddisfazione è la riuscita di un progetto che fa realmente la differenza!